**Anexo E – Tipo de proyecto B**

**Propuesta de modelo de negocio**

| Título del Proyecto: |  | Folio Estatal: |  |
| --- | --- | --- | --- |

| **Socios clave (Aliados)** ¿Con quién debe buscar alianzas? | **Actividades clave**¿Qué hará para alcanzar sus objetivos de negocio? | **Propuesta de valor**  ¿Qué beneficios trae consigo su producto o servicio? ¿Qué es lo que lo hace diferente de lo que existe en el mercado? | **Relaciones con clientes**  ¿Qué tipo de relación mantendrá con sus clientes y cómo la conservará? | **Segmentos de cliente** ¿A quién pretende servir su modelo de negocio, o a quién le comercializará? |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Recursos clave** ¿Requiere de uno o más recursos clave para su modelo de negocios? | **Canales (Comunicación y distribución)**  ¿Cómo le conocerán y evaluarán sus clientes, cómo recibirán soporte y atención? |
| **Estructura de costes**   (Puede listar los rubros que le generarán costos variables; ejemplo: insumos diarios para la producción. Costos fijos; por ejemplo: gastos administrativos). | **Fuentes de ingresos**   ¿Puede estimar cuánto cobrará por su producto o servicio, cómo serán sus fuentes de ingresos con su mercado meta? |

* Responda breve y concretamente a los cuestionamientos en la tabla y describa a manera de texto cuál sería la misión y visión de su producto tecnológico, así como la estrategia que visualiza para la comercialización de la Propiedad intelectual.